

व्यापार योजना जाँच सूची

आवेदनहरूमा व्यापार योजना समावेश हुनुपर्छ। व्यापार योजनाले हामीलाई तपाईंको व्यवसाय, तपाईंको व्यवसाय कहाँ गइरहेको छ र तपाईंलाई किन वित्तपोषण चाहिन्छ भनेर जान्न मद्दत गर्ने छ। तलको जाँच सूचिले योजनामा समावेश गरिएका सामान्य विषयहरू वर्णन गर्दछ। सबै विषय तपाईंको व्यवसायका लागि सान्दर्भिक वा समान रूपमा महत्त्वपूर्ण नहुन सक्छन्। हामीले तपाईंको व्यवसायलाई राम्रोसँग बुझ्न सक्का लागि तपाईंले कुन कुरालाई जोड दिने र विषयहरूलाई कसरी अर्डर गर्ने भन्ने निर्णय गर्नुपर्छ। प्रत्येक विषयका लागि, हामीले तपाईंको योजनाको समीक्षा गर्दा हामीले जवाफ पाउने आशा गरेका प्रश्नहरू समावेश गरेका छौं।

✓ वित्तियपोषण अनुरोध

तपाईंको ऋण अनुरोधको लक्षित प्रयोग के हो? तपाईंले प्रयोग गर्नु हुने कोषका सबै स्रोत के-के हुन्? यो ऋणको अपेक्षित प्रभाव के हो? ऋण कसरी तिर्ने आशा गर्नुहुन्छ? तपाईंले संपार्श्विक रूपमा के प्रस्ताव गर्नुहुन्छ र तपाईंले यसलाई कसरी कदर गर्नुभयो?

✓ व्यवसायको विवरण

व्यवसाय कुन प्रकारको स्वामित्वअन्तर्गत स्थापित भएको छ? व्यवसायको प्रकृति कस्तो छ? व्यवसायमा लागूभएको कति भयो?

✓ उत्पादन वा सेवाको विवरण

✓ उत्पादन र मूल्य निर्धारण

तपाईंको उत्पादन वा सेवाहरू उत्पादन गर्न कुनै चुनौती छन्? व्यवसायमा कुनै पनि महत्त्वपूर्ण मौसमी, खर्च वा लागतका कारक छन्? तपाईंका आपूर्तिकर्ताहरू को-को हुन्? तपाईंका आपूर्तिकर्ताका सबल पक्ष र कमजोरीहरू के-के हुन्?

✓ बजार

तपाईंबाट कसले किन्छ र किन? बजारको आकार कति छ? तपाईंको सबैभन्दा ठुलो ग्राहक को हो? उहाँहरूले तपाईंको बिक्रीको कति प्रतिशत प्रतिनिधित्व गर्नुहुन्छ? भौगोलिकसम्बन्धी चिन्ता वा अवरोधहरू छन्? तपाईं आफ्ना ग्राहकहरूसम्म कसरी पुग्नुहुन्छ? ऐतिहासिक प्रवृत्ति के हो? बजार उत्पादन परिवर्तनका लागि कमजोर छ? अप्रचलितता?

✓ प्रतिस्पर्धा विश्लेषण

तपाईंको बजार हिस्सा के हो? अरु कसले तपाईंको उत्पादन वा सेवा प्रदान गर्नुहुन्छ? तपाईं आफैँलाई कसरी अलग गर्नुहुन्छ? तपाईं माल प्रदायक हुनुहुन्छ भने, नयाँ प्रतिस्पर्धा कहाँबाट आउन सक्छ? तपाईंको उत्पादन वा सेवाहरू मूल्यको सन्दर्भमा अरूसँग कसरी तुलना गर्छन्? गुणस्तर?

✓ व्यवस्थापन टोली

व्यापार गतिविधिका लागि जिम्मेवार प्रधानाध्यापक र / वा व्यवस्थापकहरूको सूची प्रदान गर्नुहोस्। प्रत्येकको अनुभव, शिक्षा, प्राविधिक र व्यावसायिक पृष्ठभूमिको संक्षिप्त विवरण प्रदान गर्नुहोस्; तपाईंको कम्पनीभित्र आफ्नो जिम्मेवारीका क्षेत्रहरूलाई सङ्केत गर्नुहोस्। साथै, व्यवसाय आकर्षित हुन सक्ने कुनै पनि अन्य स्रोत सङ्केत गर्नुहोस्। विगतका संघहरूमार्फत आंशिक रूपमा राजस्व उत्पन्न हुने छ? व्यवसायको निरन्तर सफलताका लागि अत्यावश्यक भएका अन्य व्यक्तिहरूसँगको तपाईंको रेजुमेको प्रति समावेश गर्नुहोस्।

✓ चिन्ताका क्षेत्रहरू

जोखिम र सम्भावित समस्याहरू पहिचान गर्नुहोस्। तपाईंको योजना पूरा गर्नका लागि सबैभन्दा ठुलो अवरोधहरूको बारेमा छलफल गर्नुहोस् - यी जोखिमहरूलाई कम गर्न तपाईंको रणनीति के हो? व्यवसाय असफल भएको अवस्थामा ऋण कसरी तिर्ने भनेर व्याख्या गर्नुहोस्।

ऋण आवेदकहरूलाई निःशुल्क व्यापार सल्लाहकार सेवाहरू उपलब्ध छन्, brc@vclf.org मा सम्पर्क गर्नुहोस्।