

LISTE DE CONTRÔLE DU PLAN D'AFFAIRES

Les demandes doivent inclure un plan d'affaires. Le plan d'affaires nous aidera à connaître votre entreprise, la direction que prend votre entreprise et les raisons pour lesquelles vous avez besoin de financement. La liste de contrôle ci-dessous décrit les sujets habituels inclus dans un plan. Tous les sujets peuvent ne pas être pertinents ou d'égale importance pour votre entreprise. Vous devez décider sur quoi mettre l'accent et comment classer les sujets afin que nous puissions mieux comprendre votre entreprise. Pour chaque sujet, nous avons inclus des questions auxquelles nous espérons avoir une réponse lorsque nous examinerons votre plan.

✓ **Demande de financement**

Quelle est l'utilisation prévue de votre demande de prêt? Quelles sont toutes les sources de financement que vous utiliserez? Quel est l'effet attendu de ce prêt? Comment comptez-vous rembourser le prêt? Qu'allez-vous offrir en garantie et comment l'avez-vous valorisé?

✓ **Description de l'entreprise**

Sous quelle forme de propriété l'entreprise a-t-elle été créée? Quelle est la nature de l'entreprise? Depuis combien de temps êtes-vous en affaires?

✓ **Description du produit ou du service**

✓ **Production et tarification**

La production de votre produit ou de vos services présente-t-elle des difficultés? Y a-t-il des facteurs saisonniers, de dépenses ou de coûts critiques dans l'entreprise? Qui sont vos fournisseurs? Quelles sont les forces et les faiblesses de vos fournisseurs?

✓ **Marché**

Qui achète chez vous et pourquoi? Quelle est la taille du marché? Qui sont vos plus gros clients? Quel pourcentage de vos ventes représentent-ils? Existe-t-il des préoccupations ou des contraintes géographiques? Comment atteignez-vous vos clients? Quelles sont les tendances historiques? Le marché est-il vulnérable aux changements de produits? À l'obsolescence?

✓ **Analyse de la concurrence**

Quelle est votre part de marché? Qui d'autre fournit votre produit ou service? Comment vous différenciez-vous? Si vous êtes le seul fournisseur, d'où pourrait provenir la nouvelle concurrence? Comment vos produits ou services se comparent-ils aux autres en termes de prix? De qualité?

✓ **Équipe de direction**

Fournissez une liste des directeurs et/ou des gestionnaires responsables de l'activité commerciale. Donnez une brève description de l'expérience, de la formation, du parcours technique et commercial de chacun; indiquez leurs domaines de responsabilité au sein de votre entreprise. Indiquez également toutes les autres ressources dont l'entreprise peut s'inspirer. Les revenus seront-ils générés en partie par des associations passées? Joignez une copie de votre CV ainsi que d'autres personnes qui sont essentielles au succès continu de l'entreprise.

✓ **Domaines de préoccupation**

Identifiez les risques et les problèmes potentiels. Discutez des plus gros obstacles à la réalisation de votre plan - Quelle est votre stratégie pour minimiser ces risques? Expliquez comment la dette serait remboursée en cas de faillite de l'entreprise.

Des services de conseil aux entreprises gratuits sont disponibles pour les demandeurs de prêt, contactez-nous brc@vclf.org.